

Terminarz szkoleń otwartych interpersonalnych na rok 2020

Tytuł szkolenia	styczeń	luty	marzec	kwiecień	maj	czerwiec	lipiec	sierpień	wrzesień	październik	listopad	grudzień
Asertywność	2-3	3-4	2-3	1-2	4-5	1-2	1-2	3-4	31 sier-1	30 wrze-1	2-3	30 list-1
Inteligencja emocjonalna	7-8	5-6	4-5	6-7	6-7	3-4	6-7	5-6	2-3	5-6	4-5	2-3
Prezentacja i autoprezentacja	9-10	10-11	9-10	8-9	11-12	8-9	8-9	10-11	7-8	7-8	9-10	7-8
Sztuka prowadzenia dyskusji	13-14	12-13	11-12	14-15	13-14	15-16	13-14	12-13	9-10	12-13	16-17	9-10
Savoir-vivre w biznesie	7-8	5-6	4-5	6-7	6-7	3-4	6-7	5-6	2-3	5-6	4-5	2-3
Stres: jak sobie z nim radzić	7-8	5-6	4-5	6-7	6-7	3-4	6-7	5-6	2-3	5-6	4-5	2-3
Zarządzanie czasem	15-16	17-18	16-17	16-17	18-19	17-18	15-16	17-18	14-15	14-15	18-19	14-15
Wywieranie wpływu	13-14	12-13	11-12	14-15	13-14	15-16	13-14	12-13	9-10	12-13	16-17	9-10
Coaching	20-21	19-20	18-19	20-21	20-21	22-23	20-21	19-20	16-17	19-20	23-24	16-17
Mmentoring	2-3	3-4	2-3	1-2	4-5	1-2	1-2	3-4	31 sier-1	30 wrze-1	2-3	30 list-1
Motywowanie	22-23	24-25	23-24	22-23	25-26	24-25	22-23	24-25	21-22	21-22	25-26	21-22
Zarządzanie konfliktem	13-14	12-13	11-12	14-15	13-14	15-16	13-14	12-13	9-10	12-13	16-17	9-10
Zarządzanie pracownikami	15-16	17-18	16-17	16-17	18-19	17-18	15-16	17-18	14-15	14-15	18-19	14-15
Zarządzanie projektem	20-21	19-20	18-19	20-21	20-21	22-23	20-21	19-20	16-17	19-20	23-24	16-17
Zarządzanie zmianą	2-3	3-4	2-3	1-2	4-5	1-2	1-2	3-4	31 sier-1	30 wrze-1	2-3	30 list-1
Negocjacje	22-23	24-25	23-24	22-23	25-26	24-25	22-23	24-25	21-22	21-22	25-26	21-22
Obsługa klienta	13-14	12-13	11-12	14-15	13-14	15-16	13-14	12-13	9-10	12-13	16-17	9-10
Sprzedaż	20-21	19-20	18-19	20-21	20-21	22-23	20-21	19-20	16-17	19-20	23-24	16-17
Telemarketing	7-8	5-6	4-5	6-7	6-7	3-4	6-7	5-6	2-3	5-6	4-5	2-3
Zarządzanie produktywnością (kierownicy wyższego szczebla)	9-10	10-11	9-10	8-9	11-12	8-9	8-9	10-11	7-8	7-8	9-10	7-8
Zarządzanie produktywnością (kierownicy niższego szczebla)	9-10	10-11	9-10	8-9	11-12	8-9	8-9	10-11	7-8	7-8	9-10	7-8
Zarządzanie produktywnością (brygadziści, liderzy, mistrzowie)	9-10	10-11	9-10	8-9	11-12	8-9	8-9	10-11	7-8	7-8	9-10	7-8

Warsztaty emisji głosu	13	10	9	6	11	15	13	17	14	12	16	14
Work-Life Balance	15-16	17-18	16-17	16-17	18-19	17-18	15-16	17-18	14-15	14-15	18-19	14-15
Kreatywne rozwiązywanie problemów	15-16	17-18	16-17	16-17	18-19	17-18	15-16	17-18	14-15	14-15	18-19	14-15
Praca w zespole (trening umiejętności interpersonalnych)	15-16	17-18	16-17	16-17	18-19	17-18	15-16	17-18	14-15	14-15	18-19	14-15
Automotywowanie	20-21	19-20	18-19	20-21	20-21	22-23	20-21	19-20	16-17	19-20	23-24	16-17
Rozmowa rekrutacyjna w praktyce	22-23	24-25	23-24	22-23	25-26	24-25	22-23	24-25	21-22	21-22	25-26	21-22
Rozmowy okresowe	13	10	9	6	11	15	13	17	14	12	16	14
Komunikacja interpersonalna	9-10	10-11	9-10	8-9	11-12	8-9	8-9	10-11	7-8	7-8	9-10	7-8
Leadership, świadome przywództwo	9-10	10-11	9-10	8-9	11-12	8-9	8-9	10-11	7-8	7-8	9-10	7-8
Coaching w zarządzaniu	20-21	19-20	18-19	20-21	20-21	22-23	20-21	19-20	16-17	19-20	23-24	16-17
Zarządzanie zespołem handlowym	13-14	12-13	11-12	14-15	13-14	15-16	13-14	12-13	9-10	12-13	16-17	9-10
Working & Menaging Remotely	27-28	26-27	25-26	27-28	27-28	29-30	27-28	26-27	23-24	26-27	25-26	21-22
Feedback, skuteczne przekazywanie informacji zwrotnych	27-28	26-27	25-26	27-28	27-28	29-30	27-28	26-27	23-24	26-27	25-26	21-22
Zarządzanie działem zakupów	20-21	19-20	18-19	20-21	20-21	22-23	20-21	19-20	16-17	19-20	23-24	16-17
Zarządzanie produkcją	13-14	12-13	11-12	14-15	13-14	15-16	13-14	12-13	9-10	12-13	16-17	9-10
Podejmowanie decyzji	2-3	3-4	2-3	1-2	4-5	1-2	1-2	3-4	31 sier-1	30 wrze-1	2-3	30 list-1
Sztuka perswazji	13-14	12-13	11-12	14-15	13-14	15-16	13-14	12-13	9-10	12-13	16-17	9-10
Train the Trainers - szkolenie dla Trenerów wewnętrznych	20-21	19-20	18-19	20-21	20-21	22-23	20-21	19-20	16-17	19-20	23-24	16-17
Sztuka aktywnego działania	27-28	26-27	25-26	27-28	27-28	29-30	27-28	26-27	23-24	26-27	25-26	21-22
Zdrowe odrywanie w biurze	2-3	3-4	2-3	1-2	4-5	1-2	1-2	3-4	31 sier-1	30 wrze-1	2-3	30 list-1