

## Terminarz szkoleń otwartych interpersonalnych na rok 2023

Tytuł szkolenia	styczeń	luty	marzec	kwiecień	maj	czerwiec	lipiec	sierpień	wrzesień	październik	listopad	grudzień
Asertywność	3-4	2-3	2-3	4-5	4-5	6-7	4-5	3-4	5-6	3-4	2-3	5-6
Inteligencja emocjonalna	10-11	2-3	2-3	4-5	9-10	5-6	6-7	3-4	5-6	5-6	7-8	7-8
Prezentacja i autoprezentacja	12-13	7-8	9-10	13-14	11-12	6-7	13-14	10-11	7-8	12-13	9-10	7-8
Sztuka prowadzenia dyskusji	17-18	9-10	9-10	13-14	16-17	13-14	13-14	10-11	12-13	12-13	14-15	12-13
Savoir-vivre w biznesie	10-11	2-3	2-3	4-5	9-10	5-6	6-7	3-4	5-6	5-6	7-8	7-8
Stres: jak sobie z nim radzić	10-11	2-3	2-3	4-5	9-10	5-6	6-7	3-4	5-6	5-6	7-8	7-8
Zarządzanie czasem	19-20	16-17	16-17	20-21	18-19	15-16	20-21	17-18	14-15	19-20	16-17	14-15
Wywieranie wpływu	17-18	9-10	9-10	13-14	16-17	13-14	13-14	10-11	12-13	12-13	14-15	12-13
Coaching	12-13	7-8	9-10	13-14	11-12	6-7	13-14	10-11	7-8	12-13	9-10	7-8
Mmentoring	3-4	2-3	2-3	4-5	4-5	6-7	4-5	3-4	5-6	3-4	2-3	5-6
Motywowanie	26-27	23-24	23-24	27-28	25-26	22-23	27-28	24-25	21-22	26-27	23-24	21-22
Zarządzanie konfliktem	17-18	9-10	9-10	13-14	16-17	13-14	13-14	10-11	12-13	12-13	14-15	12-13
Zarządzanie pracownikami	19-20	16-17	16-17	20-21	18-19	15-16	20-21	17-18	14-15	19-20	16-17	14-15
Zarządzanie projektem	24-25	16-17	16-17	20-21	23-24	20-21	20-21	16-17	19-20	19-20	21-22	19-20
Zarządzanie zmianą	3-4	2-3	2-3	4-5	4-5	6-7	4-5	3-4	5-6	3-4	2-3	5-6
Negocjacje	26-27	23-24	23-24	27-28	25-26	22-23	27-28	24-25	21-22	26-27	23-24	21-22
Obsługa klienta	17-18	9-10	9-10	13-14	16-17	13-14	13-14	10-11	12-13	12-13	14-15	12-13
Sprzedaż	24-25	16-17	16-17	20-21	23-24	20-21	20-21	16-17	19-20	19-20	21-22	19-20
Telemarketing	10-11	2-3	2-3	4-5	9-10	5-6	6-7	3-4	5-6	5-6	7-8	7-8
Zarządzanie produktywnością (kierownicy wyższego szczebla)	12-13	7-8	9-10	13-14	11-12	6-7	13-14	10-11	7-8	12-13	9-10	7-8
Zarządzanie dla brygadystów	10-11	2-3	2-3	4-5	9-10	5-6	6-7	3-4	5-6	5-6	7-8	7-8

Warsztaty emisji głosu	10	14	14	11	16	13	11	8	12	10	14	12
Work-Life Balance	19-20	16-17	16-17	20-21	18-19	15-16	20-21	17-18	14-15	19-20	16-17	14-15
Kreatywne rozwiązywanie problemów	19-20	16-17	16-17	20-21	18-19	15-16	20-21	17-18	14-15	19-20	16-17	14-15
Praca w zespole (trening umiejętności interpersonalnych)	19-20	16-17	16-17	20-21	18-19	15-16	20-21	17-18	14-15	19-20	16-17	14-15
Automotywowanie	24-25	16-17	16-17	20-21	23-24	20-21	20-21	16-17	19-20	19-20	21-22	19-20
Rozmowa rekrutacyjna w praktyce	26-27	23-24	23-24	27-28	25-26	22-23	27-28	24-25	21-22	26-27	23-24	21-22
Rozmowy okresowe	10	14	14	11	16	13	11	8	12	10	14	12
Komunikacja interpersonalna	12-13	7-8	9-10	13-14	11-12	6-7	13-14	10-11	7-8	12-13	9-10	7-8
Leadership, świadome przywództwo	12-13	7-8	9-10	13-14	11-12	6-7	13-14	10-11	7-8	12-13	9-10	7-8
Coaching w zarządzaniu	24-25	16-17	16-17	20-21	23-24	20-21	20-21	16-17	19-20	19-20	21-22	19-20
Zarządzanie zespołem handlowym	19-20	16-17	16-17	20-21	18-19	15-16	20-21	17-18	14-15	19-20	16-17	14-15
Feedback, skuteczne przekazywanie informacji zwrotnych	24-25	23-24	23-24	27-28	25-26	29-30	27-28	24-25	28-29	26-27	28-29	19-20
Zarządzanie działem zakupów	24-25	16-17	16-17	20-21	23-24	20-21	20-21	16-17	19-20	19-20	21-22	19-20
Zarządzanie produkcją	17-18	9-10	9-10	13-14	16-17	13-14	13-14	10-11	12-13	12-13	14-15	12-13
Podjęwanie decyzji	3-4	2-3	2-3	4-5	4-5	6-7	4-5	3-4	5-6	3-4	2-3	5-6
Sztuka perswazji	17-18	9-10	9-10	13-14	16-17	13-14	13-14	10-11	12-13	12-13	14-15	12-13
Train the Trainers - szkolenie dla Trenerów wewnętrznych	24-25	16-17	16-17	20-21	23-24	20-21	20-21	16-17	19-20	19-20	21-22	19-20
Sztuka aktywnego słuchania	24-25	23-24	23-24	27-28	25-26	29-30	27-28	24-25	28-29	26-27	28-29	19-20
Zdrowe odrzywanie w biurze	10	14	14	11	16	13	11	8	12	10	14	12